

エコ会員とは

エイコさんは、Beoneサロンのお客様です。
今日は、カラーをする為にサロンに出掛けました。カラーついでに、アクアーリオと
ビーワンバランスとカボクモイスチャークリームを買って帰る予定です。
そこで、エコ会員の話を聞きました。

1月のある日



エイコさん

Q. エコ会員？
どういうもの？

エイコさん、エコ会員って制度がある
んだけど！！
入会すると、と～ってもお得ですよ。



ビーワンサロンオーナーさん



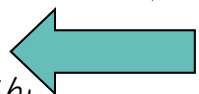
ビーワンサロン
販売事業部

- ◆エコ会員は、商品を初回に定価で2万円購入する事で入会できます。
- ◆しかも、2回目からは定価の65パーセントの価格で商品を購入出来るようになります。



エイコさん

定価で2万円購入



エコ会員になった



ビーワンサロン
販売事業部

1月、エイコさんは定価
で2万円商品を購入しエ
コ会員になりました。



紹介のメリット

さらに、

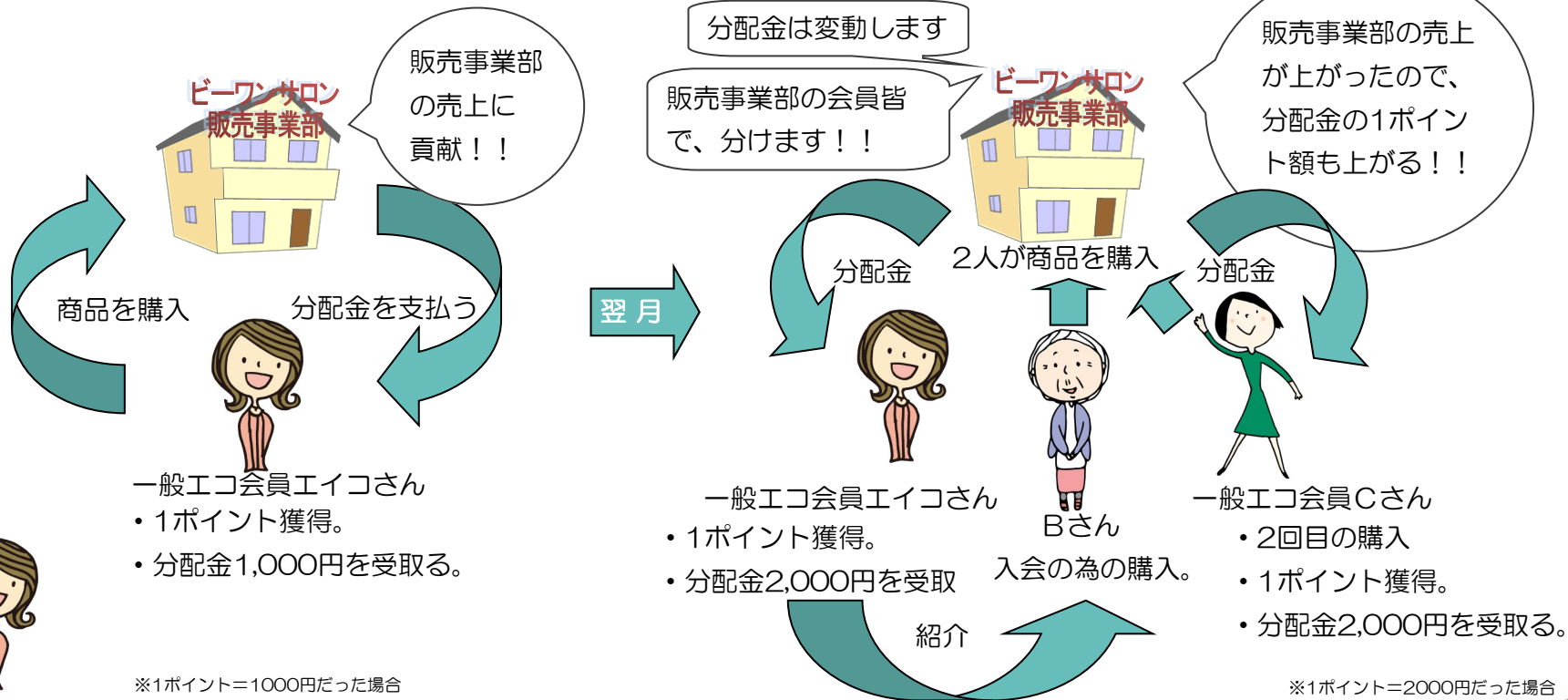
- ◆2回目以降商品を購入した事により販売事業部の売上に貢献してくれたのでお礼の**分配金**を受取る事が出来ます。
- ◆分配金の金額は**販売事業部の売上に**応じて変わってくるので、購入者が多くなればなるほど金額も大きくなります。

どしどし、販売事業部様にお客様をご紹介ください。

紹介した方も、紹介された方も、販売事業部も、皆が笑顔になれるものがエコ会員のしくみです。



【例】



なるほど!!
こういう
仕組みなん
ですね。

※1ポイント=1000円だった場合

※1ポイント=2000円だった場合

エコ会員は3ヶ月間有効です！！

3ヶ月間で再度2万円分購入するか、ご家族やご友人を紹介していただいた場合、
会員資格が継続されます。

3月のある日



どんなルール
になっている
の？

今月0ポイント
だと会員資格が
なくなるよ！！



会員資格を継続するためには

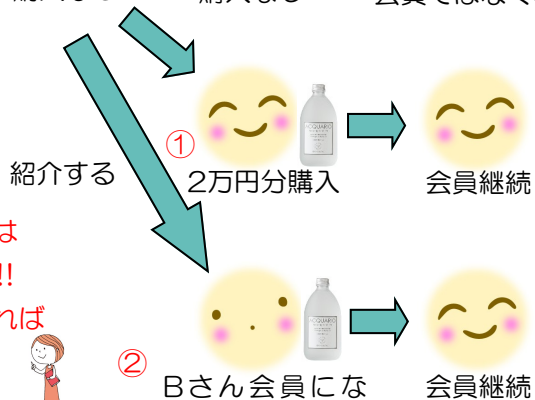
- ①.ご自分で1ポイント分の買い物をする
- ②.家族や友人、知人をエコ会員としてサロンに紹介をする

1月に2万円分購入した方は2月～4月までの3ヶ月間が会員有効期間です。ただし、会員入会月or再入会月はその月を含め3ヶ月です。
継続の為に、自分で2万円分購入するか、自分が2万円分購入しなくても(0ポイントだとしても)、自分の家族や友人、知人をエコ会員としてサロンへ紹介し、その人が購入する事によって自分のポイントになります。

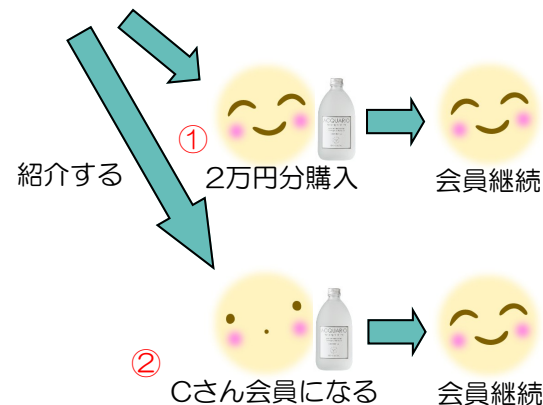
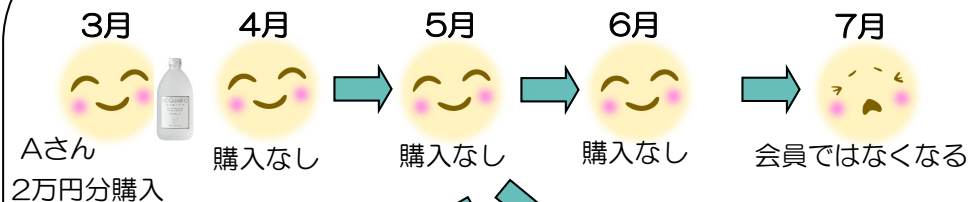
～入会 or 再入会時の3ヶ月ルール～



登録時の初回購入分は
ポイントにならない!!
初月内に再度購入すれば
ポイントになります。



～会員継続中の3ヶ月ルール～



エコ会員には3つのコースがあります。

一般エコ会員と代理店エコ会員と総代理店エコ会員です。違いは何なのでしょうか???

総代理店エコ会員



保証金100万
(預ける)
解約時に保証
金の90%が
返金されます

紹介料有り
紹介した人が
2万円購入し
た場合貰える
金額です

分配金有り
購入した商品
のポイントに
応じて還元さ
れる金額です

購入価格 55%

代理店エコ会員



保証金30万
(預ける)
解約時に保証
金の90%が
返金されます

紹介料有り
紹介した人が
2万円購入し
た場合貰える
金額です

分配金有り
購入した商品
のポイントに
応じて還元さ
れる金額です

購入価格 65%

一般エコ会員



保証金なし

紹介料無し

分配金有り
購入した商品
のポイントに
応じて還元さ
れる金額です

購入価格 65%
(初回購入価格は 定価100%)

一般エコ会員についての説明

一般エコ会員ってどんなメリットがあるのでしょうか??



Q. **分配金**って
何ですか?
ポイントって
何ですか?

一般エコ会員様のメリットの説明をします!!

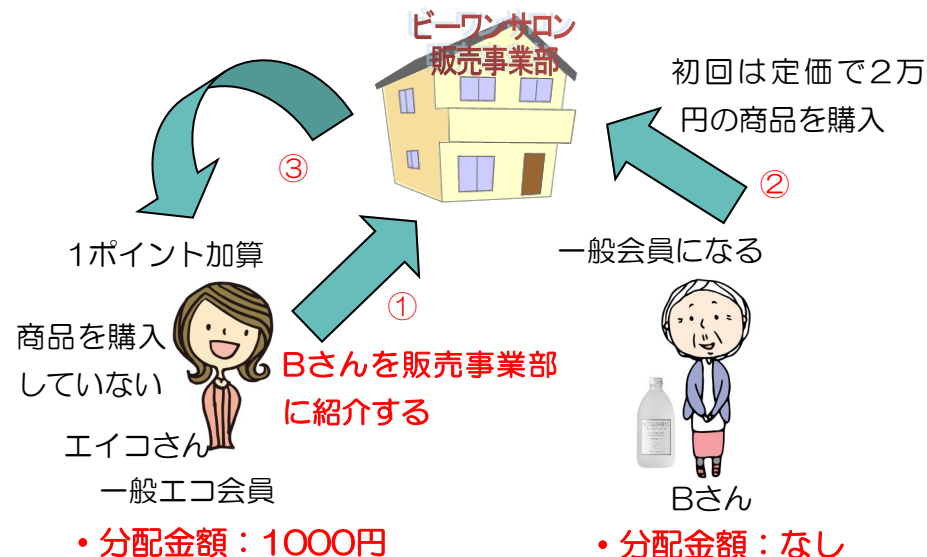
1. 商品を代理店価格(定価の**65%**)で購入出来ます。
2. ポイントに応じた**分配金**を受け取る事が出来ます。
3. 紹介した家族・友人・知人の初月のポイントが貰えます。
4. 右にポイントの確認表を掲示します。



20万円以上	→5P
20万円	→5P
15万円	→4P
10万円	→3P
5万円	→2P
2万円	→1P
2万円未満	→0P

A. 分配金とは、1ヶ月間で購入した商品のポイントに応じて還元する金額の事です!!

ポイント制になっており、**2万円の購入で1ポイント**となります。販売事業部の利益と会員様の**ポイント**に応じて分配金が決まります!!
また、自分の家族や友人、知人を販売事業部へ紹介し、その人が購入する事によって自分のポイントになります。
(ただし、紹介した人の**初回の購入月分のみ**です。)



※1ポイント=1000円だった場合

代理店エコ会員の説明

代理店エコ会員ってどんなメリットがあるのでしょうか？

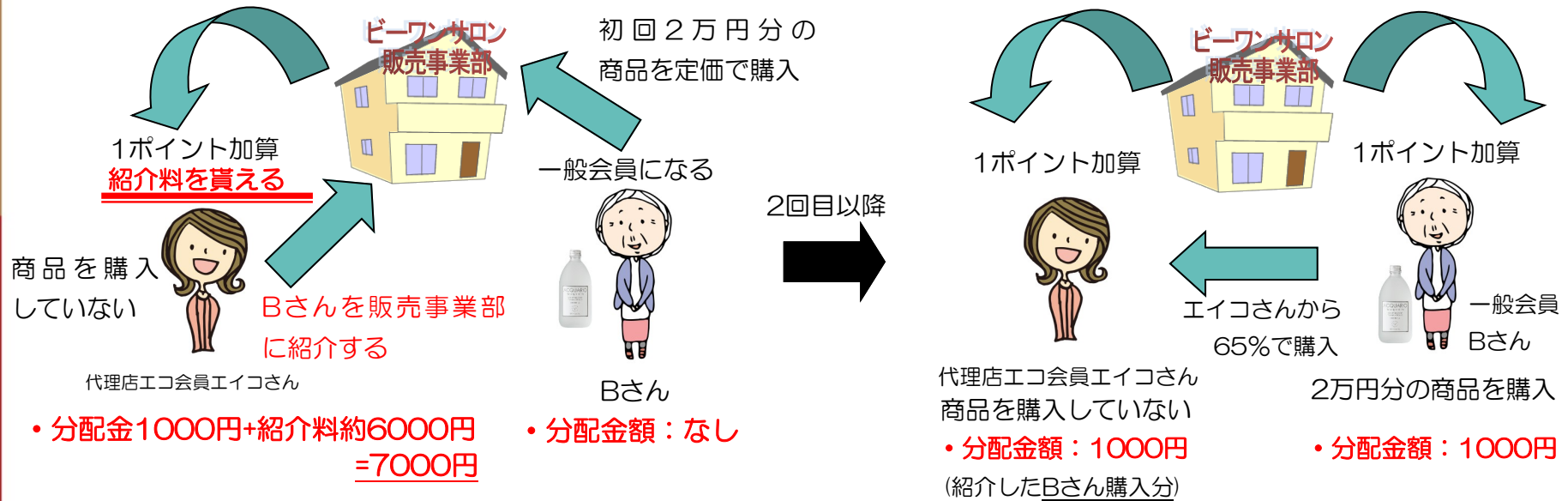


代理店エコ会員様のメリットの説明をします!!

1. ポイントに応じた**分配金**を受け取る事が出来ます。
2. 紹介した人の**紹介料**とポイントが貰えます。
3. 紹介した人が購入した時のポイントは**ずっと**貰えます。



紹介料とは、家族や友人や知人を紹介して、その人達が**初回に購入した時**に貰える金額の事です。初回購入金額の販売事業部の利益の6割が紹介料です。例えば、AさんがBさんを販売事業部に紹介して、Bさんが初回に2万円購入した場合は約6千円が紹介料になり、販売事業部からAさんに支払われます。



※1ポイント=1000円だった場合

総代理店エコ会員の説明

総代理店エコ会員ってどんなメリットがあるのでしょうか??



10%の
卸利益
って??

総代理店エコ会員様のメリットの説明をします!!

1. ポイントに応じた**分配金**を受け取る事が出来ます。
2. 紹介した人の**紹介料**とポイントが貰えます。
3. 紹介した人が購入した時のポイントは**ずっと**貰えます。
4. **10%の卸利益**を受取る事が出来ます。



総代理店エコ会員の商品購入金額は**定価の55%**です。紹介した家族やお友達が、一般会員または代理店会員の場合は購入金額が定価の65%なので**10%の利益**が出来ます。☆エイコさんがBさんを販売事業部に紹介し、Bさんが初回に購入した月の分配金と紹介料の配分は、代理店エコ会員の説明のものと同じになります。下記はBさんの2回目の購入の場合です。

この場合、仕入れ値が2万円に満たない為1ポイントは加算されない

仕入が発生

¥19,300



差額¥3,500が
エイコさんの利益

1ポイント加算

エコ会員パック
ナチュラルーズ
スキンケアセット
を購入

¥22,800



総代理店エコ会員エイコさん

・分配金0円+卸利益3500円
=3500円

Bさん(2回目の購入)

・分配金額：1000円

1ポイント加算

仕入が発生

¥21,200



差額¥3,800が
エイコさんの利益

1ポイント加算

エコ会員パック
ナチュラルーズ
スキンケアセットと
アクアーリオを購入

¥25,000



総代理店エコ会員エイコさん

・分配金1000円+卸利益3800円
=4800円

Bさん(2回目の購入)

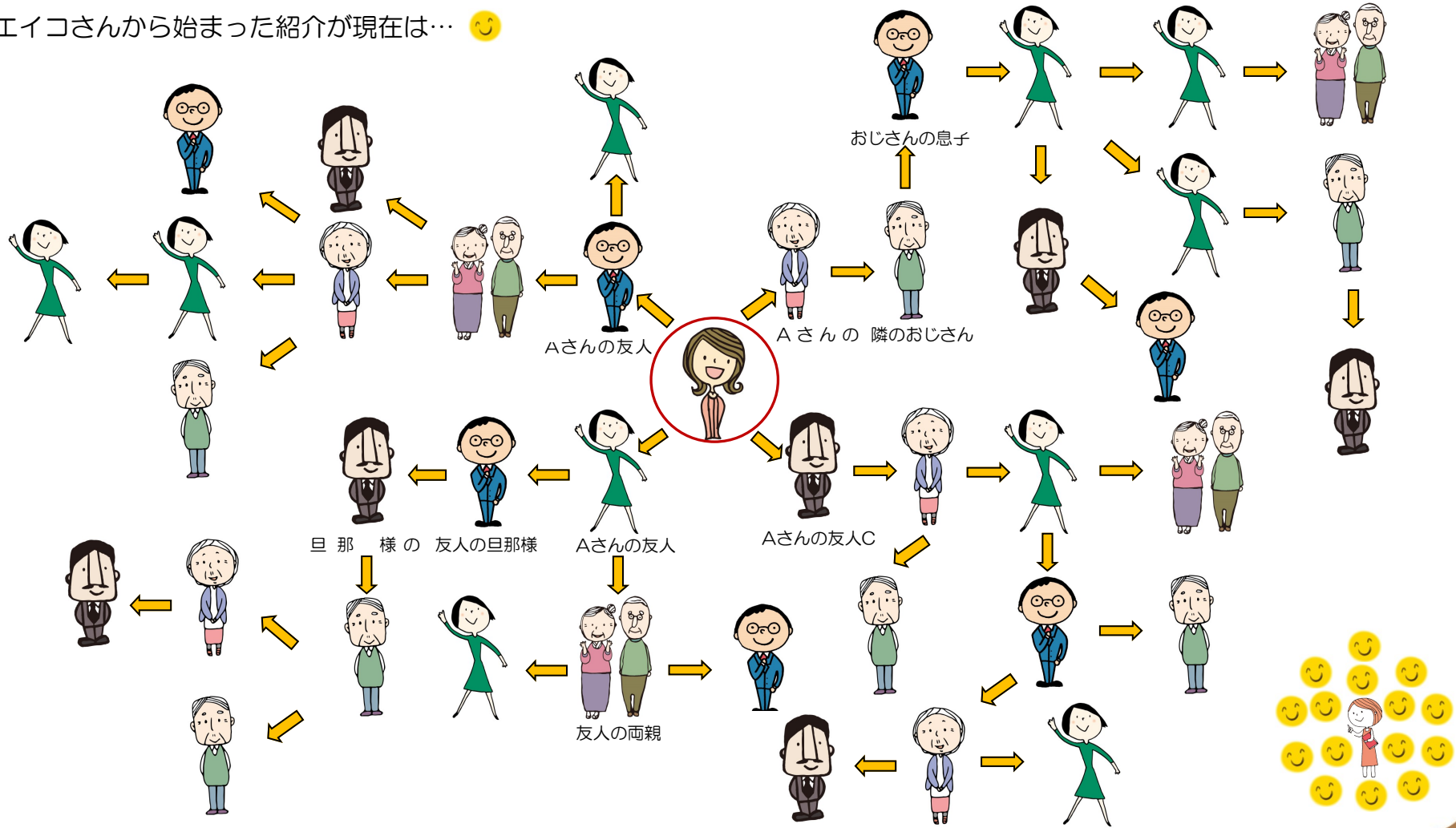
・分配金額：1000円

※1ポイント=1000円だった場合

その後のビーワンサロン販売事業部



エイコさんから始まった紹介が現在は… 😊



当初、お客様はエイコさんだけでした。ビーワン商品愛用者のエイコさんに会員の説明をして、活性化のしくみを利用したら、エイコさんから始まった紹介の輪は、こんなに大きく広がりました。全て、販売事業部のお客様です♪♪♪ そして、販売事業部の売上もどんどん大きくなりエイコさん達会員様の受取額もどんどん大きくなっています。